



OFERTA DE EMPLEO

PUESTO OFERTADO

Denominación	TÉCNICO/A COMERCIAL
Equipo de trabajo	UGIN
Referencia	TC 03/18
Nº de plazas	1
Misión	<ul style="list-style-type: none">• Desarrollar las acciones de carácter comercial, tanto de carácter nacional como internacional, definidas en los planes de marketing de productos y servicios con el fin de incrementar los recursos captados de clientes, asegurándose de cubrir sus necesidades y recogiendo necesidades no cubiertas.• Aportar a la organización información relevante del mercado para la orientación de los productos y servicios y la planificación de acciones comerciales futuras.
Funciones	<ul style="list-style-type: none">• Promover la cartera de productos y servicios de las diferentes Unidades de Negocio, participando en las actividades de comercialización, promoción y comunicación dirigidas a mercados internacionales y nacionales.• Realizar la gestión de clientes frente a cualquier solicitud de forma proactiva con el fin de incrementar el nivel de satisfacción y de fidelización.• Gestionar el contacto con agentes comerciales y distribuidores nacionales e internacionales.• Apoyar a otros equipos de la organización en el conocimiento de la cartera de productos y servicios y las características del mercado.• Colaborar con otros equipos de la organización en la obtención de información para la toma de decisiones referidas a la acción comercial.

REQUISITOS

Formación académica	<ul style="list-style-type: none">• Estudios Universitarios Grado Medio con especialización en Marketing y Comercio Exterior.
Experiencia	<ul style="list-style-type: none">• 2 años en departamentos de internacionalización y promoción comercial internacional, y en aspectos legales para la comercialización internacional de productos.
Formación específica/idiomas	<ul style="list-style-type: none">• Inglés nivel C2
Méritos valorables	<ul style="list-style-type: none">• Disponibilidad para viajar en territorio nacional e internacional (necesario carnet de conducir).• Conocimientos en marketing y comercialización de productos y servicios (B2B y B2C).• E-commerce.

CONDICIONES

Fecha de incorporación	Inmediata
Jornada/horario	Jornada completa

SOLICITUD

Documentación	Currículum Vitae
----------------------	------------------

Dirigida a	INSTITUTO DE BIOMECÁNICA (IBV) e-mail: personas@ibv.upv.es
Fecha límite	13/04/2018